

Ha recentemente lanciato il suo programma di affiliazione questo brand, che vanta una grande esperienza nel settore del noleggio automotivo a lungo termine e punta al suo sviluppo anche con la partecipazione al Salone Franchising 2019.

## Noleggio a lungo termine e a misura di cliente

**C**hi crede nelle proprie capacità imprenditoriali e vuole avviare una nuova attività nel mondo del noleggio a lungo termine, con l'aiuto di un marchio consolidato, può abbracciare la filosofia di **Rent365**, business unit di Consecution Group, società di consulenza che da anni opera nel settore automotive con particolare riferimento al noleggio a lungo termine per aziende e retail e alla gestione delle flotte. Alessandro Angeletti, fondatore di Consecution Group e managing director di Consecution retail illustra la strategia di Rent365: «Il presidio territoriale è la nostra strategia. Crediamo nella necessità di essere vicini al mercato locale con un servizio professionale di consulenza e assistenza nella scelta del prodotto più adatto alle esigenze di mobilità dei nostri clienti».

L'espansione dei punti Rent365 sul territorio nazionale è in pieno svolgimento attraverso un programma di affiliazione: aprire un negozio è semplice, perché



Alessandro Angeletti.

alle spalle c'è il sostegno di un gruppo con un metodo professionale consolidato e strutturato, che fa dei percorsi di formazione e di supporto, della tecnologia avanzata e degli strumenti innovativi il proprio fiore all'occhiello. Rent365 parteciperà al Salone del Franchising che si terrà a Milano dal 24 al 26 ottobre. **Perché la partecipazione di Rent365 alla fiera del franchising? Qual è l'obiettivo?** «Recentemente abbiamo varato il programma di affiliazione per moltiplicare la presenza di Rent365 sul territorio nazionale, attraverso negozi su strada con un'identità ben definita. Obiettivo della fiera è la raccolta di almeno 100 hot lead, su scala nazionale, interessate all'apertura di un punto di noleggio Rent365 che siano in target col profilo necessario».

**Cosa vorrebbe dire a un imprenditore che pensa di abbracciare l'idea di un negozio Rent365?** «Il programma Rent365 nasce dall'esigenza di coprire un segmento di mercato in continua crescita,



prevalentemente retail, che trova nella presenza nel proprio territorio del suo fornitore di fiducia nel campo dei servizi di noleggio/mobilità, un grandissimo valore aggiunto. L'imprenditore che desidera entrare in un mercato in netta espansione con la tranquillità di essere supportato e guidato da un grande e consolidato gruppo, a costi d'accesso di assoluta sostenibilità, trova nel programma Rent365 la soluzione ideale».

**Noleggio a lungo termine per privati e piccoli imprenditori: il trend è in crescita. Quali sono i plus del noleggio di questo genere?** «I vantaggi sono molteplici: riduzione dei costi, un grosso risparmio di tempo e gestione, servizi modulabili in funzione delle reali necessità di utilizzo dell'auto/veicolo commerciale, assistenza continua per tutta la durata contrattuale. Tutti i vantaggi del possesso di un'auto nuova senza gli svantaggi della proprietà, come immobilizzo di capitale, costi incerti e variabili, deprezzamento continuo del mezzo, gestione autonoma di tutte le problematiche, rischi occulti di varia natura. Il noleggio a lungo termine è una formula all inclusive: manutenzioni ordinarie e straordinarie, pacchetto assicurativo modulabile, assistenza stradale, veicolo sostitutivo, servizio clienti 365 giorni l'anno».

**Quanto è importante per Rent365 il rapporto con il cliente?** «Il cliente Rent365 si aspetta un servizio perfettamente cucito su di lui e Rent365 ha



improntato la propria strategia mettendolo sempre al centro. Rent365 negli anni ha sviluppato sistemi proprietari e processi chiari per mantenere attiva una relazione costante col cliente con l'obiettivo di fargli vivere una customer experience di assoluta soddisfazione».



**i** Tel. 02 33611865  
[www.network365.it](http://www.network365.it)  
[richieste@network365.it](mailto:richieste@network365.it)

