



# Quanto piace il 'LONG RENT'!

Alessia Mazzarotto gestisce con il padre un'azienda che si occupa del noleggio auto a lungo termine. Grazie alla partnership con Consecution Group ha cambiato il modo di lavorare potendo contare sull'aiuto di validi esperti del settore.

**A**lessia è una figlia d'arte. Suo padre ha sempre lavorato nel mondo delle auto e, nel 2014, anche lei ha capito che era questa la sua vera passione. Con una professione da avvocatina già avviata, **ha deciso di svoltare e affiancare il padre nel lavoro di noleggio** in una società, la Luxurent, che si occupava solo di auto di lusso, poi, insieme, ampliando l'attività soprattutto sul 'long rent'. Ma è con Consecution Group che il loro business ha premuto sull'acceleratore.

**Q** Ci spieghi in cosa consiste il tuo lavoro? Inizialmente eravamo solo io e mio padre, oggi siamo un vero e proprio team, con 10-15 persone! La svolta è avvenuta nel 2020 quando ho incontrato Consecution Group grazie al quale abbiamo aumentato i mandati di vendita a nostra disposizione. **Oggi siamo in grado di rispondere alle esigenze di qualsiasi tipo di cliente formulando offerte**

**rispondenti e competitive.** La lunga esperienza di mio padre nel settore auto, poi, aiuta molto, perché ha permesso di stringere collaborazioni con società di nicchia, ma di alto livello.

**Q** Lavorate solo nel lusso? **Noi utilizziamo il portale di Consecution Group** e veicoliamo principalmente macchine importanti con i concessionari che ce le mettono a disposizione. Questo ci permette una maggiore velocità nella consegna di una vettura a noleggio di un brand di lusso piuttosto che di un'utilitaria e, conseguentemente, questa caratteristica ci ha posizionato a un **livello medio alto del mercato**. Però questa situazione ci limitava... Così, recentemente, abbiamo costituito un altro marchio, che si chiama **Best Rent**, proprio per ampliare le nostre possibilità di business anche verso chi non cerca una vettura top.

🗨️ **Quindi, ad oggi, qual è il vostro core business?**

Oggi siamo concentrati sull'attività di noleggio, prevalentemente a lungo termine. Recentemente, però, abbiamo acquistato anche un capannone sul retro della nostra sede dove stiamo costruendo un'officina e una carrozzeria per un servizio più completo al cliente, ma al momento non è funzionante.

🗨️ **Qual è il ruolo di Consecution Group nella vostra attività?**

Loro fanno davvero la differenza, sono molti i plus di Consecution. Lo dico per esperienza, avendo lavorato anche con altri broker! Prima di tutto il portale che hanno creato, dove possiamo scaricare in tempo reale tutta la modulistica. Sembra una piccola cosa, ma non lo è, alleggerisce di molto il nostro lavoro e limita gli errori in quest'ambito. Hanno strutturato un portale ad hoc per tutti i noleggiatori. Inoltre, **propongono delle offerte che ti aiutano se magari sei in difficoltà nella trattativa con il cliente.** Ma ciò che fa davvero la differenza sono le persone che ci seguono, ci supportano, ci suggeriscono e ci aiutano nella risoluzione delle criticità e, soprattutto, nello sfruttare le opportunità di vendita.

🗨️ **Quali sono le difficoltà di questo settore?**

Ad oggi è un po' inflazionato. **In molti si stanno buttando nel noleggio a lungo termine e questo comporta un ribasso del pricing** a livelli davvero inconcepibili. L'azienda è strutturata in modo che ogni cliente, grande o piccolo che sia, venga seguito da una persona del team che fa solo assistenza. Insomma, ha un riferimento pressoché costante. Anche per quanto riguarda la prenotazione del rinnovo del tagliando o se

“

**Da quest'anno ci occupiamo anche di noleggio breve con una nostra flotta di 50 macchine.**”

”



**ALESSIA MAZZAROTTO**  
Affiliata  
a Consecution Group

occorre un'auto sostitutiva, per esempio. È questo il nostro modo di lavorare, ma sono servizi che hanno un costo.

🗨️ **Quanto ha influito il Covid su questo settore e sul tuo lavoro?**

Nel periodo della pandemia **abbiamo rafforzato il legame con i nostri clienti.** Da poco tempo avevamo svolto verso il noleggio e il leasing e siamo intervenuti per esempio bloccando le rate di pagamento. D'altronde, molti dei nostri clienti non stavano lavorando per lo stop delle attività imposto dallo Stato. Il passaparola sul nostro comportamento virtuoso ci è poi tornato utile.

🗨️ **Che cosa ti piace di più del tuo lavoro?**

Il rapporto con la gente, sicuramente. A me piace parlare e costruire rapporti interpersonali, che siano clienti o collaboratori. È questa la mia vera passione, anzi una vocazione!

*Monica Bianchi*

### **Una collaborazione senza investimenti iniziali**

Con oltre un decennio e mezzo di esperienza nel settore del noleggio auto e della gestione di flotte aziendali, Consecution Group si è distinto come leader nel fornire soluzioni personalizzate per ogni esigenza dei suoi clienti. La loro mission si fonda sulla promessa di offrire soluzioni innovative, adattabili a una vasta gamma di necessità. Affiliarsi a Consecution non comporta costi iniziali e garantisce ampi margini di redditività, in cambio offre affiancamento commerciale e supporto operativo per tutta la durata della collaborazione.